

# FIELD SALES MANAGER (M/W/D)



## WER WIR SIND

Die Liquid-Universum GmbH mit Hauptsitz in Weinstadt bei Stuttgart, zählt zu den führenden europäischen Herstellern von E-Liquid und flüssigen Hanf- bzw. CBD-Erzeugnissen. Weitere Tätigkeitsbereiche sind die Abfüllung und Herstellung von flüssigen Nahrungs- und Nahrungsergänzungsmitteln sowie Kosmetikprodukten.

## TÄTIGKEITSBESCHREIBUNG

In dieser Rolle wirst du deutschlandweit unterwegs sein, als Teil unseres Vertriebs-teams an internationalen Messen teilnehmen, deinen eigenen Kundenstamm aufbauen, Kundenaufträge koordinieren und das Geschäft strategisch anhand von Sortiments-optimierungen zum Wachsen bringen.

## DEINE AUFGABEN

- Du bist verantwortlich für die Neukundenakquise, vom ersten Kontakt bis zur Unterschrift
- Deinen Verkaufszyklus managst Du eigenverantwortlich, dabei hast Du Dein Vertriebsziel immer im Blick und schaffst es dieses zu erreichen
- Du suchst proaktiv neue Kunden und generierst selbstständig "Leads" über verschiedenste Kanäle
- Potenzielle Kunden kontaktierst und gewinnst Du durch Kaltakquise am Telefon, über ihre Social Media Kanäle oder direkt vor Ort
- Deine Zielgruppe erstreckt sich über kleine Fachgeschäfte & Einzelhändler bis hin zu mittelständischen Unternehmen

- Durch Deine charismatische und durchsetzungsstarke Art überzeugst Du Fachgeschäfte und behandelst Einwände mit positiver Einstellung. So hilfst Du langfristige, erfolgreiche Partnerschaften aufzubauen
- Verkaufsgespräche mit potenziellen Partnern führst Du digital und/oder auch vor Ort durch
- Du beteiligst Dich an der Entwicklung neuer Vertriebsstrategien zur Optimierung der Produktivität

## **UM IN DIESER POSITION ERFOLGREICH ZU SEIN BRAUCHEN WIR**

- Verkaufen ist Deine Leidenschaft, somit überzeugst Du verschiedenste Entscheidungsträger durch Deine direkte, sachliche und empathische Kommunikation
- Du bist ein passioniertes Verkaufstalent, behältst die Bedürfnisse der Kunden immer im Blick und hast Spaß am professionellen B2B Kundenkontakt
- Du verfügst über fließende Deutschkenntnisse und kannst Dich verhandlungssicher auf Englisch unterhalten
- Ein selbstbewusstes Auftreten ist für Dich selbstverständlich, so bringst Du unseren Partnern Empathie entgegen
- Dein Ziel ist es Deine Vertriebstätigkeit auf das nächste Level zu bringen, so arbeitest Du eigenverantwortlich, proaktiv, strukturiert und ergebnisorientiert

## **WAS WIR BIETEN**

Bei Liquid-Universum sind wir stolz auf unsere kollaborative Kultur ohne Hierarchie und einem hohen Maß an Freiraum und Eigenverantwortung. Du erhältst einen interessanten und zugleich verantwortungsvollen Aufgabenbereich, im Gegenzug bieten wir dir ein spannendes und dynamisches Markt-Umfeld sowie die Möglichkeit das Unternehmen und sich selbst weiterzuentwickeln.

## **HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?**

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung via E-Mail mit Angabe Deiner Verfügbarkeit sowie Gehaltsvorstellung.

**KONTAKT: [BEWERBUNG@LIQUID-UNIVERSUM.COM](mailto:BEWERBUNG@LIQUID-UNIVERSUM.COM)**